

▼▼▼▼
fundació
ona Futura

PRESENTACIÓN de ACTIVIDADES

2024

PRESUPUESTO 2025

▲▲▲▲



INTRODUCCIÓN

La Fundación Ona Futura se estableció con el objetivo de abordar la degradación de los ecosistemas marinos y costeros e impulsar un **cambio positivo** en la conservación ambiental y la sostenibilidad. Desde nuestra fundación en 2020, hemos impactado positivamente en la vida de las **personas** a través de nuestros diversos programas e iniciativas, que incluyen la conservación y restauración marina, la educación comunitaria y los esfuerzos para el desarrollo sostenible. Nuestra misión es **proteger y restaurar los ecosistemas marinos y costeros** mediante iniciativas innovadoras e impactantes que promuevan la sostenibilidad ambiental, la implicación comunitaria y la salud ecológica a largo plazo. Nuestra visión es la revitalización de los mares y océanos mediante la **colaboración colectiva de entidades y agentes implicados**, garantizando un entorno saludable, resiliente y sostenible para las futuras generaciones.



01.

LA FUNDACIÓN EN NÚMEROS



HA SIDO EL AÑO DEL TAKE OFF.

CERRAMOS EL EJERCICIO CON SUPERÁVIT.

**HEMOS CONSEGUIDO LOS PRIMEROS INGRESOS POR
ACTIVIDADES OPERATIVAS.**



Cuenta de resultados de FUNDACIO PRIVADA ONA FUTURA
correspondiente al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2024

A) Excedente del ejercicio	(Debe) Haber		
	2024	2023	2022
A) Excedente del ejercicio			
2. Ventas y otros ingresos de la actividad mercantil	255.254	240.000	110.000
3. Gastos por ayudas y otros	-31.000	-88.300	-65.000
a) Ayudas monetarias	-31.000	-88.300	-65.000
6. Aprovisionamientos	-57.717	-2.317	-2.075
9. Otros gastos de la actividad	-86.484	-97.639	-67.993
a) Servicios exteriores	-74.836	-86.097	-58.013
b) Tributos	-6.513	-9.542	-9.980
c) Gastos de personal	-5.499		
d) Amortizaciones	-2.490	-591	
A.1) EXCEDENTE DE LA ACTIVIDAD (1+2+3+4+5+6+7+8+9+10+11+12+13)	77.198	53.552	-25.068
A.3) EXCEDENTE ANTES DE IMPUESTOS (A.1+A.2)	77.198	53.552	-25.068
19. Impuestos sobre beneficios		0	0
A.4) EXCEDENTE DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS (A.3+19)		0	1.086
A.4) Variación del patrimonio neto reconocida en el excedente del ejercicio (A.3.+19)	77.198	53.552	-23.981

Balance de FUNDACIO PRIVADA ONA FUTURA al cierre del ejercicio 2024

	2024	2023	2022
ACTIVO			
A) ACTIVO NO CORRIENTE	56.526	102.365	2.957
I. Inmovilizado	56.526	102.365	1.797
5. Tangible e Intangible	1.797	1.797	1.797
B) ACTIVO CORRIENTE	702.961	313.584	50.915
III. Deudores y cuentas a cobrar	329.943	185.000	50.915
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	373.018	128.584	50.915
TOTAL ACTIU (A + B)	759.487	415.949	53.871
PATRIMONIO NETO Y PASIVO	2024	2023	2022
A) PATRIMONIO NETO	756.114	414.879	53.639
A-1) Fondos propios	75.577	(4.621)	(58.173)
I. Dotación fundacional/Fondo Social	30.000	30.000	30.000
1. Dotación fundacional/Fondo social	30.000	30.000	30.000
2. (Resultados negativos de ejercicios anteriores)	(34.621)	(63.105)	(63.105)
IV. Excedente del ejercicio	77.198	58.345	(25.068)
A-2) Subvenciones, donaciones y legados recibidos	683.537	419.500	111.811
C) PASIVO CORRIENTE	3.372	1.070	232
V. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	3.372	1.070	232
1. Proveedores	774,21	432	(413)
2. Otros acreedores	2.598	638	645
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO (A + B+C)	759.487	415.949	53.871

02.

QUE HEMOS HECHO?



Constitución e inicio de actividades. *"Si en 4 años no funciona... cerramos. NO HEMOS CERRADO... ¡y lo que nos queda!"*



Inicio del proyecto Sea Meadows. Convenio IQS / UB / UIB..... Proyectos: Seafood Impact / Oxygen



Primera Instalación en Palamós. Acuerdos Elrow /CBBA / CSIC



Proyecto Port Olímpic. Plantación de Posidonia. 2 Subvenciones NextGen. Patente CSIC. Ampliamos equipo.



Desarrollar los proyectos subvencionados.



Dónde Estamos?



- BarcelonaPort Olímpic
- Port de Barcelona
- Palamós (Costa Brava)
- Alcúdia
- Port dePalma de Mallorca
- Pollença (Illes Balears)

Principales ODS a los que contribuimos:



Impactos y Resultados

+400 plantas de *Posidonia*

+20 toneladas de material sumergido

+125 m² de superficie regenerada

+6 localizaciones
(Cataluña y Baleares)

+351 especies colonizadas gracias a nuestra tecnología



PROYECTOS EN CÛRSO

SEAMEADOWS PROJECT

El proyecto Sea Meadows se centra en la conservación de la biodiversidad y la restauración de los ecosistemas marinos y costeros. Desarrolla Soluciones Basadas en la Naturaleza (NbS) como:

ARRECIFES ARTIFICIALES

ESTRUCTURAS REGENERATIVAS

RESTAURACIÓN DE PRADERAS DE
POSIDONIA



PROYECTOS EN CÛRSO

SEAMEADOWS PROJECT



ARRECIFES ARTIFICIALES PALAMÓS



PROYECTOS EN CÛRSO

SEA MEADOWS PROJECT

ARRECIFES ARTIFICIALES VIL·LA OLÍMPICA



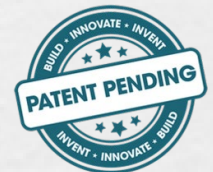
PENDIENTES DEL RESULTADO



PROYECTOS EN CÛRSO

SEAMEADOWS PROJECT

RESTAURACI3N DE POSIDONIA POLENÇA



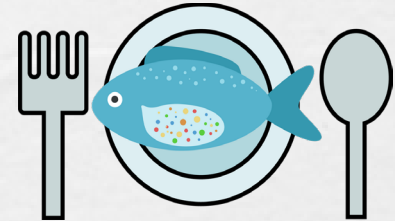
PROYECTOS EN CURSO

PROYECTO SEAFOOD IMPACT

- Este proyecto promueve **la concienciación sobre el valor nutricional de las especies de peces y mariscos menos conocidas** para fomentar un consumo más responsable y variado. Con solo 90 de 1.007 especies con datos nutricionales fiables, muchas siguen poco exploradas, contribuyendo a la sobrepesca. Por este motivo, realizamos estudios sobre 3 especies menos conocidas, organizamos talleres de sensibilización y compartimos recetas para promover un consumo responsable.
- **Beneficios ambientales:** reducción de la presión sobre las especies sobreexplotadas y contribución al equilibrio de los ecosistemas marinos.
- **Beneficios sociales y económicos:** apoyo a la pesca sostenible y diversificación del mercado de productos del mar, beneficiando a las economías locales.



Análisis Nutricional

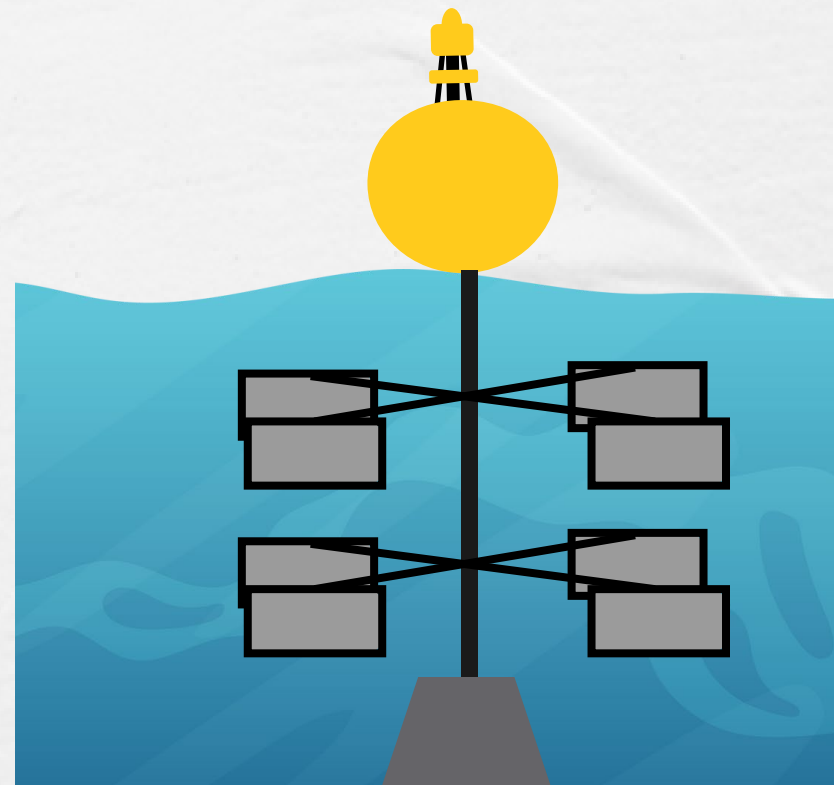


PROYECTOS EN CURSO

(Financiación Next Gen TUR_AJD_IDI12/2024)

PROYECTO ESVIMA

- Este proyecto se centra en el desarrollo de sistemas innovadores para la regeneración de la biodiversidad marina mediante **materiales sostenibles** con alta eficacia biológica y desintegración programable. El objetivo es analizar y determinar la idoneidad de diferentes materiales para la regeneración de la biodiversidad marina, especialmente para la colonización de organismos sésiles.
- **Beneficios ambientales:** favorecer la biodiversidad, regenerar entornos degradados y facilitar la integración natural de los materiales en los ecosistemas.
- **Beneficios sociales y económicos:** mejorar la sostenibilidad costera y apoyar el turismo marino ecológico proporcionando materiales para la construcción de estructuras submarinas ambientalmente responsables.

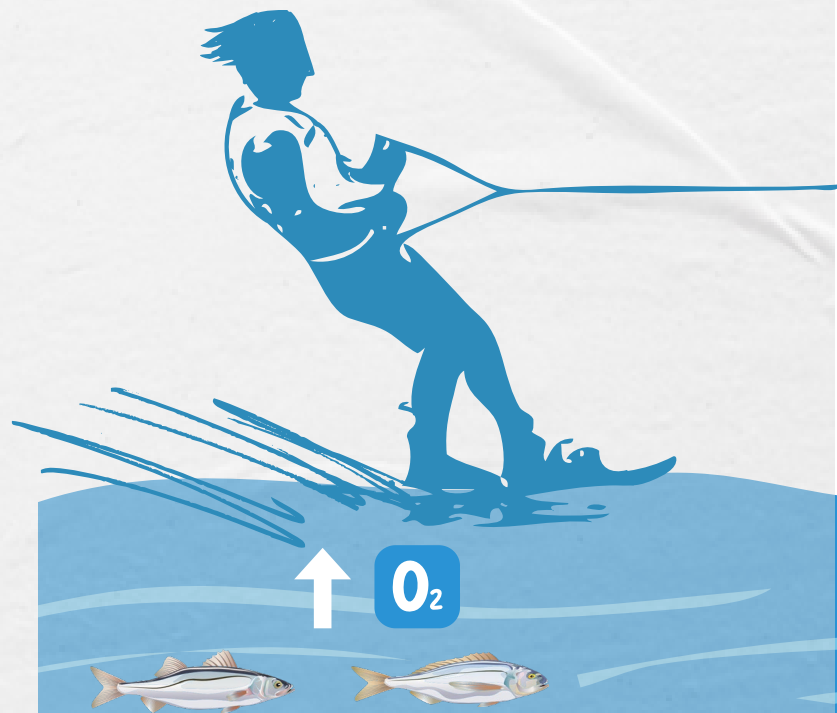


PROYECTOS EN CURSO

(Financiación Next Gen TUR_AJD_IDI11/2024)

PROYECTO OXYGEN

- Mediante los datos proporcionados por el Ayuntamiento de Alcúdia, Mallorca, sobre la calidad del agua en las lagunas de Alcúdia, estudiamos si las actividades de wakeboard realizadas por **Wake Park contribuyen a la mejora de la oxigenación del agua,**
- **Beneficios ambientales:** mejora de la calidad del agua, apoyo a la regeneración del ecosistema local y la biodiversidad.
- **Beneficios sociales y económicos:** fomento del turismo sostenible y contribución a la economía local, al mismo tiempo que se promueven prácticas ambientalmente responsables.

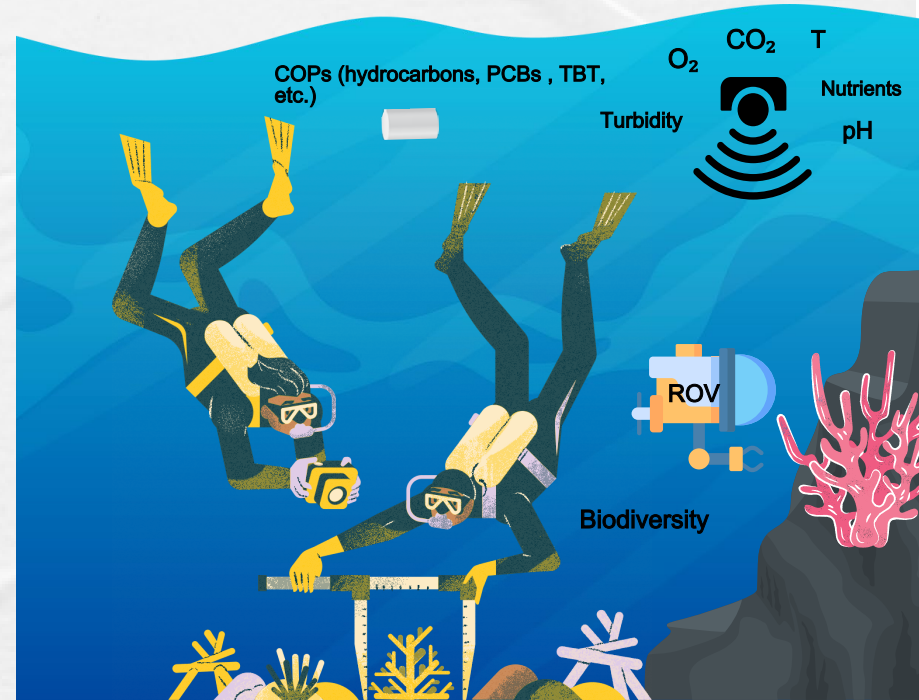


PROYECTOS EN CURSO

PROYECTO SILMAR

*Convenio firmado con la Real Academia Europea de Doctores (RAED) en noviembre de 2024

- Evaluación ecológica de los entornos costeros y marinos, con seguimiento e informes sobre la biodiversidad y la calidad del agua (parámetros fisicoquímicos, contaminantes emergentes, etc.). La tecnología incluye muestreadores pasivos cerámicos (CPS) para evaluar COP y análisis de COV para evaluar la biodiversidad. Todos los datos recogidos se utilizan para los KPI, apoyando y tomando decisiones informadas.
- **Beneficios ambientales:** promover la calidad del agua, apoyar la biodiversidad y fomentar la salud de los ecosistemas.
- **Beneficios sociales y económicos:** potenciar el turismo sostenible, la pesca sostenible y la concienciación y educación ambiental.



03.

**ESTRATEGIA
PARA EL 2025**

Contexto sectorial



- El incremento de la actividad marítima y el impulso que se está otorgando al sector de la **Blue Economy** son un caldo de cultivo ideal para que las actividades propuestas por la Fundación crezcan de manera sostenible. Debemos aprovechar este contexto para consolidarnos como una de las entidades de referencia del sector.
- Empresas, sector público y entidades medioambientales han puesto la “mirada” en el mar, ya sea por la necesidad de cumplir sus requisitos en ESG o bien por un verdadero interés inversor.
- A diferencia de lo que ha sucedido hasta ahora, **las empresas comienzan a reconocer la posibilidad de retorno en las inversiones en restauración marina.**
- **El sector continúa tremendamente atomizado**, aunque diversas empresas y entidades están acelerando sus estrategias de crecimiento, copando actualmente el mercado.
- La Declaración de la Década de los Océanos por parte de la ONU ha supuesto un **impulso para la notoriedad de la Economía Azul.**



▼▼▼▼

PREVISIÓN DE INGRESOS 2025

INGRESOS
PRESUPUESTO

1 INGRESOS POR ACTIVIDAD PROPIA		570.000,00
a) Cuotas de particulares y afiliados	10.000,00	
b) Ingresos de la Mercantil ONA	130.000,00	
c) Donaciones de otras empresas y ESFL	50.000,00	
d) Subvenciones de Entidades Públicas	350.000,00	
e) Aportación Fundacional		
f) Ingresos por actividades	30.000,00	
2 OTROS INGRESOS		2.000,00
a) Ingresos financieros	2.000,00	
1+2 TOTAL INGRESSOS		572.000,00

PREVISIÓN DE GASTOS 2024

GASTOS
PRESUPUESTO

1 DONACIONES Y AYUDAS		35.000,00
a) Actividades Fundacionales	-	
b) Aportaciones a proyectos	35.000,00	
2 GASTOS DE PERSONAL		152.040,00
a) Coste Administración	152.040,00	
b) Coste Colaboradores	-	
3 DESPESES Y MKT		198.160,00
Marketing y Publicidad	24.000,00	
Otros gastos estructura	225.160,00	
1+2+3+4 TOTAL GASTOS		436.200,00
RESULTADO ACTIVIDAD		135.800,00



Proyectos en desarrollo 2025

Sea Sustainability Project

Programa de incubación y aceleración de startups enfocado a proyectos de Blue Economy.

Objetivo: 12 startups incubadas

Espacio físico en el Puerto de Palma



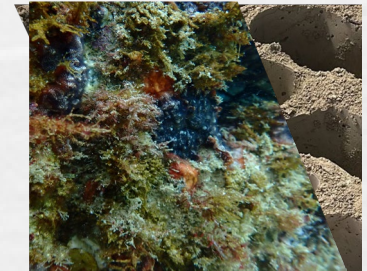
RIVA Y GARCIA

SolarinBlue

- Instalación de biotopos de amarre y otras estructuras colonizables en una planta de energía solar offshore. Con la colaboración del Departamento de Innovación de la Autoridad Portuaria de Baleares.
- Localización: Puerto de Mallorca
Dimensiones del proyecto: +/- 1 hectárea



- Instalación de **estructuras verticales** en los pantalanés del Puerto.
- Desarrollo e instalación de **Biofiltros** en zonas de baja circulación de agua.
- Proyecto enmarcado dentro del **convenio** con la **Fundación Port de Barcelona** que firmamos el pasado mes de diciembre.



Retos y Estrategias Operativas

Reto 1



Entender y vencer la contaminación marina

Reto 2



Proteger y restaurar los ecosistemas y biodiversidad

Reto 3



Nutrir a la población mundial de forma sostenible

Reto 4



Desarrollar una economía oceánica sostenible, resiliente y i equitativa

Reto 5



Desbloquear soluciones oceánicasal cambioclimático

Soluciones estratégicas - Fundación Ona Futura

En curso



Promover actividades de turismo sostenible que mejoren la calidad del agua y la biodiversidad marina, demostrando que determinadas prácticas pueden contribuir a la salud de los océanos.

**Oxygen
ESVIMA**

En curso



Desarrollar materiales sostenibles para restaurar ecosistemas marinos degradados y promover la regeneración de la biodiversidad a través de estructuras submarinas innovadoras.

**Sea Meadows
ESVIMA
Oxygen**

En curso



Promover el consumo responsable de especies menos conocidas para reducir la sobrepesca.

Seafood Impact



Fomentar la colaboración entre sectores para apoyar a startups y emprendedores a través de la formación y los recursos, promoviendo la innovación tecnológica y desarrollando soluciones para mejorar el conocimiento y la protección de los recursos oceánicos.

Sea sustainability Hub



Monitorizar la calidad del agua y la biodiversidad mediante herramientas avanzadas (drones, muestreos, cartografía) para recopilar datos, que después se procesan para informar la toma de decisiones.

Monitorización y reporting

Retos y Estrategias Estructurales

Reto 1



Financieros: dependemos de un proveedor / no tenemos proyectos propios.



Diversificación de ingresos:

Dependencia de subvenciones o financiación limitada. Es crucial atraer inversión privada, asegurar subvenciones anualmente y generar líneas de negocio recurrentes.

Gestión de costos operativos: Debemos incrementar la cantidad de proveedores de servicios. Catálogo de Soluciones.

Acceso a financiación público-privada:

Convencer a inversores, empresas y entidades para que apuesten por proyectos de restauración ambiental a gran escala.

Reto 2



Relacionados con los stakeholders



Compromiso de empresas y aliados:

Identificar al cliente objetivo interesado en adquirir estructuras submarinas o financiar proyectos.

Relación con las comunidades locales:

Generar confianza en las comunidades costeras a través de acciones para que participen y respalden las iniciativas de la fundación.

Colaboración política: ¿Quiénes son?, ¿cómo accedemos a ellos?, ¿qué necesitamos de ellos?, establecer un mapa de decisiones, identificar la burocracia necesaria para la obtención de permisos.

Reto 3



Comunicación i sensibilización



Falta de conocimiento público: Es el momento de darnos a conocer. ¿A quién nos dirigimos? ¿Cómo lo hacemos para que resulte económico?

Discurso efectivo: Desarrollar un discurso para cada cliente objetivo. No es lo mismo dirigirse a empresas, administraciones o centros académicos... Todos debemos transmitir el mismo mensaje claro y directo.

Reto 4



Riesgos regulatorios y políticos



Cambios en políticas ambientales:

Modificaciones en la legislación que puedan afectar la ejecución de los proyectos o su financiación.

Permisos y regulaciones: Procesos prolongados para obtener permisos para operar en áreas marinas o protegidas.

Inestabilidad política: Factores externos que puedan retrasar la colaboración con instituciones gubernamentales.



¿En que punto estamos?

¿Para quién queremos trabajar?

¿En qué estamos tan comprometidos que no podemos abandonar debemos continuar?

¿Cuáles son nuestras competencias?

PROYECTOS
SUBVENCIONADOS Y
CLIENTES
REFORZAR
COMERCIALIZACIÓN

PUERTOS,
INFRAESTRUCTURAS
OFFSHORE, ENTIDADES
MEDIOAMBIENTALES,
AYUNTAMIENTOS

MONITORIZACIÓN
PROYECTO SEA MEADOWS
PROYECTO OXÍGENO
PROYECTO SEAFOOD
IMPACT
HUB BLUE ECONOMY

GENERAR INTERÉS POR
LOS PROYECTOS
CREACIÓN DE REDES
ENTRE ENTIDADES

¿Y AHORA QUÉ?

UNA VEZ INICIADA LA FASE
DE MONETIZACIÓN AHORA
TOCA ACELERAR CON LA
PATA COMERCIAL





¿Qué es lo más urgente?
Enfocarnos en lo que
tenemos y ejecutarlo

¿Cuáles son los puntos
estructurales que nos harán
avanzar?

¿Creemos que lo que
hacemos no lo hace más?

¿Dónde están y cómo están?

VENDER PRODUCTO Y
SERVICIO
GENERAR
ATRACTIVIDAD

CONVERSIÓN DE LA
INVERSIÓN EN
MARKETING
CONTINUAR
GENERANDO CASH A
TRAVÉS DE
SUBVENCIONES

OFRECER UN CATÁLOGO
DE PRODUCTO 360

ZONAS COSTERAS
CONSIDERADASTURÍSTI
CAS CONSOLIDADAS.
CUENCA MEDITERRÁNEA
Y PAÍSES
LATINOAMERICANOS

CREACIÓN DEL CONSEJO
ASESOR



▼▼▼▼
BUSINESS MODEL CANVAS FUNDACIÓ ONA FUTURA

PARTNERS / PROVEEDORES CLAVE Empresas Entidades Públicas Universidades Empresas colaboradoras	ACTIVIDADES CLAVE Selección de proyectos Creación de eventos. Becas y Cursos NETWORKING .	PROPOSTA DE VALOR Recuperación de las zonas marinas y costeras, convirtiéndonos en un actor relevante capaz de atraer y desarrollar proyectos tanto científicos como socioeducativos..	RELACIÓN CON LOS CLIENTES Bases de datos de clientes. Invitaciones a eventos. Redes de colaboración.	SEGMENTOS DE CLIENTES <u>PRIMARIOS</u> Empresas relacionadas con la economía azul de pequeño y mediano tamaño (PYMES) <u>SECUNDARIOS</u> Particulares con inquietudes sociales Organismos Públicos Otras Entidades Sin Finalidades de Lucro (ESFL)
	RECURSOS CLAVE Red de colaboradores y Entidades		CANALES Web i Redes Sociales (RRSS) Presencia de la marca en eventos y presentaciones a patrocinadores	
COSTES DE ESTRUCTURA Publicidad i Marketing: Creación i mantenimiento WEB i RRSS Donaciones a otras Fundaciones i aportaciones a proyectos Coste- Administración de los recursos.		FUENTES DE INGRESSOS Ingresos de proyectos (participación en spin-offs, patentes, cursos, eventos...) Aportaciones de particulares, empresas i otras ESFL Convenios de aportación recurrente con la Mercantil Subvenciones i Donaciones públicas		



Partners i col·laboradors

Partners:



Clients:



Organizaciones



▼▼▼

MUCHAS GRACIAS

fundació
ona **Futura**

